



The Forever Business



FOREVER®



Hvad drømmer du om?

**Tænker du nogle gange over, hvad du skal bruge resten af dit liv på?
Føler du, at du ønsker dig en roligere og mere harmonisk hverdag med
mindre stress og bekymring for fremtiden?**

Hvis du bruger 1/3 af din tid på dit arbejde, skal det være et, du kan lide! Ellers kan en forandring være løsningen: noget, der inspirerer dig, giver synlige resultater, som du kan påvirke, og som giver dig mere frihed. Lad os fortælle dig om en forretningsmodel, der gør det muligt for dig selv at tage styringen over dit liv.

EN VERDEN FULD AF MULIGHEDER

En karriere inden for Forever Living Products åbner døren til mange forskellige muligheder. Forever stræber efter at udvikle dig til en tryk og succesfuld forhandler og leder ved hjælp af motivationsprogrammer, der er tilgængelige for alle, uanset hvor længe du har været med. Du bestemmer selv, hvordan du vil udvikle dig, og hvilke mål du vil opnå. At være forhandler hos os bidrager også til dit sociale liv med spændende arrangementer, sjove udfordringer og mulighed for at rejse rundt i hele verden. Simpelthen masser af energi, fællesskab og glæde.

INVESTÉR I DIG SELV

Vores koncept gør det muligt at starte en succesfuld virksomhed med meget lav økonomisk risiko. Alle er velkomne, og lige arbejde belønnes på samme måde – uanset hvem der arbejder.

MED STØTTE FRA FOREVER

Vores løsning er meget simpel – jo større indsats du gør, desto større bliver din belønning. Du får støtte, markedsføringsmateriale og uddannelse fra Forever, samtidig med at du bliver en del af et uafhængigt netværk af forhandlere. Find ud af, hvad Forever kan tilbyde dig, og form dit liv, som du vil.

Hvad er Network Marketing?

Network Marketing er en form for direkte salg, der er baseret på anbefalinger. Det er i dag helt naturligt, at vi læser kunders eller besøgendes anmeldelser, før vi bestiller et produkt online. Og hvad skaber større troværdighed end at få tips fra nogen, man kender?

Det anslås, at der er cirka 1.100 virksomheder verden over, der arbejder med direkte salg. 400 af disse ligger i Europa. Antallet af virksomheder, der arbejder med direkte salg, er steget. Globalt er der i dag over 118 millioner mennesker, der arbejder som selvstændige forhandlere, og de omsætter for næsten 193 milliarder USD. Og branchen vokser fortsat – med 1,2 % globalt.*

EN DEL AF ET NETVÆRK

Forever Living Products er en veletableret Network Marketing-virksomhed, hvis mål det er at gøre det muligt for alle mennesker at starte og udvikle deres egne virksomheder. I disse virksomheder sælger man produkter af den fineste kvalitet fra en virksomhed med den højeste kreditværdighed (AAA), der blev grundlagt i 1978.

DIN EGEN VIRKSOMHED

Med Network Marketing kan du nyde godt af den frihed og fleksibilitet, der følger med at eje din egen virksomhed. Network Marketing giver mange økonomiske fordele, som traditionelle forretningsmodeller ikke kan matche. Som selvstændig kan du vælge, hvor og hvornår du vil arbejde. I stedet for at arbejde hårdt til gavn for andre, kommer alt dit arbejde dig selv til gode.

MINIMALE OMKOSTNINGER

Det koster normalt en hel del at starte egen virksomhed, og ofte er man nødsaget til at tage et lån. At starte din egen Network Marketing-virksomhed betyder, at du ikke behøver låne penge og heller ikke ansætte medarbejdere. Du sælger virksomhedens produkter og fortæller om forretningsmodellen til andre, mens du holder omkostningerne nede.

INTET LØNLOFT

I de fleste virksomheder er lønnen begrænset af markedsstandarden. Network Marketing har derimod ikke noget loft for, hvor meget du må tjene. Det er meget oppe i tiden at kunne arbejde hvor som helst uden høje omkostninger og med store indtjeningsmuligheder – fremtidens form for iværksætter!

*Kilde: WFDSA (World Federation of Direct Selling Associations) 2018



Hvorfor Forever?

Forever er den perfekte partner, når du skal starte egen virksomhed. Forever blev grundlagt tilbage i 1978 i Arizona, USA, er privatejet og er i dag en global virksomhed med en milliardomsætning.

Med kontorer i over 160 lande er Forever Living Products en global virksomhed med forhandlere, som vi kalder Forever Business Owners (FBOs), over hele verden. Vi har en international infrastruktur, der gør det muligt for mennesker at opbygge deres egen virksomhed i den skala, de selv ønsker. Forever belønner dig for din indsats, hvor end i verden du er aktiv.

EN VIRKSOMHED MED HØJ TROVÆRDIGHED

Forever er en familievirksomhed, der siden opstarten er vokset støt. I Norden hedder vi Forever Living Products Scandinavia og er blandt andet medlem af Direkte Salgs Foreningen (DSF) – en organisation, der repræsenterer personer og virksomheder, der arbejder inden for direkte salg, hvor Network Marketing indgår.

UDDANNELSE, TRÆNING OG SUPPORT

Har du ingen erfaring med Network Marketing? Forever tilbyder uddannelser på flere niveauer. Til din rådighed har du også et stort team af vejledere, og på kontoret er der ca. 50 personer, der står klar til at støtte dig på forskellige måder.

DU SKABER SELV DIN INDTÆGT

Der findes tre måder, hvorpå du kan opbygge en indtægt inden for Forever:

- Når du sælger produkter – jo flere produkter du sælger, desto mere tjener du.

- Når du uddanner forhandlere – du bliver belønnet af virksomheden, fordi du arbejder med rekruttering og uddannelse.
- Når du skaber ledere – jo flere ledere du skaber, desto højere lederskabsbonus får du.

Du kan altså løbende høste frugterne af dit arbejde og lægge fundamentet for din fremtidige indtægt.

PRODUKTER AF HØJ KVALITET

I dag, hvor der er så stor fokus på sundhed, kvalitet og naturlige, ægte råvarer, passer Forever's produkter perfekt ind i tiden. Vi fremstiller og sælger produkter af meget høj kvalitet inden for kosttilskud, hudpleje og træning/vægtkontrol. De fleste produkter er baseret på vores egenproducerede Aloe vera – det bedste, naturen har at tilbyde – kombineret med forskning og udvikling. Forever tilbyder også hår- og hudplejeprodukter samt dufte og produkter til hjemmet og husholdningen. Vores unikke tilfredshedsgaranti gør, at kunden kan returnere produktet inden for 90 dage og få pengene tilbage. Du som FBO får da et erstatningsprodukt af Forever, der dækker dine omkostninger – en stor trykthed for både dig og dine kunder.

Inspiration

Ann Kristin Hetland – Manager, Norge



”Nu er det MINE drømme, det gælder”

Mit store mål er Chairman's Bonus. Det er en oplevelse, jeg vil dele med mine sønner og mit team for at vise, hvad der er muligt at opnå med dette job. Og så vil jeg hjælpe andre til en enklere hverdag, både ved hjælp af produkterne og ved hjælp af forretningsidéen.

Jeg har været butikschef i tøjbranchen i flere år. Det betød arbejde både dag, aften, weekend og helligdage. Som enlig mor til to små drenge var det ikke altid let at få puslespillet til at gå op. Jeg havde konstant dårlig samvittighed, enten på arbejdet eller fordi jeg ikke kunne være den mor, jeg gerne ville. Social omgang med andre var nærmest utænkeligt.

Drømmen var at få mere tid sammen med børnene og et stabilt økonomisk fundament, så jeg ikke skulle bekymre mig om penge. Jeg ville have et sjovt job, hvor jeg kunne udvikle mig på en arbejdsplads med fokus på det gode.

POSITIVT ARBEJDSMILJØ

Familien er det, jeg sætter højest, og Forever giver mig tid og plads til at fokusere på mine drenge. Nu er det MINE drømme, det gælder, og jeg bestemmer selv, hvornår jeg vil arbejde. Jeg elsker, at jeg kan arbejde sammen med ligesindede. Det skaber et rigtig positivt arbejdsmiljø og gør det sjovt at arbejde. Og variationen. Ingen dage ligner hinanden. Det allerbedste er nok, at jeg faktisk får lov til at bidrage til andres udvikling og hjælpe dem til at opnå deres mål.

FIND DIT HVORFOR

Den vigtigste strategi for at få succes med sit Forever-arbejde er at finde sit hvorfor. Livet fortsætter derudad, og der opstår både ting og tanker, der kan så tvivl. Men hvis du er bevidst om, hvorfor du arbejder på denne måde, ved du også, hvorfor du skal stå fast, når du oplever modgang. For mit vedkommende var der intet andet alternativ end at få succes, fordi jeg fik psykiske problemer på mit gamle arbejde.

NØJE PLANLÆGNING

Struktur er min største udfordring. Derfor skriver jeg en to-do-liste til hver dag. Når jeg har sat mit mål, inddeler jeg det i delmål og konkrete aktiviteter for at nå derhen. Derefter fordeler jeg aktiviteterne på forskellige dage, og vuptil!, så har jeg mine to-do-lister. Hvis jeg ikke når mit mål, kan jeg kigge tilbage på min planlægning og se, om det skyldes, at jeg ikke har udført opgaverne og fulgt min liste.

MIT BEDSTE FOREVER-MINDE

Forever har givet mig rigtig mange gode minder. En ting, der skiller sig ekstra meget ud, er nok den første gang, jeg deltog i Global Rally. Her indså jeg, hvor stor virksomheden er, og hvor utrolig mange mennesker, der er blevet positivt påvirket af Forever. Stemningen var magisk. Musik på scenen og over 14.000 mennesker, der alle dansede og smilede. Der blev viftet med flag fra alle mulige lande, og hudfarve, religion eller hvor man kom fra var fuldstændig ligegyldigt. Det er Forever for mig.



Forevers produkter



Velvære og sundhed er på manges læber i dag, og det ser ikke ud til, at trenden forsvinder. Det gør fremtiden utrolig lys for alle, der arbejder med Forever. Vi har en enestående forretningsmodel og kvalitetsprodukter, der passer perfekt ind i tiden.

Forevers produktudvalg er udviklet ud fra den erkendelse, at alle gerne vil trives og have en flot krop. Der er produkter inden for følgende seks kategorier: Kosttilskud & ernæring, Træning & vægtkontrol, Hudpleje, Hårpleje, Æteriske olier samt Hjem & husholdning. Det mest kendte produkt er Forever Aloe Vera Gel, virksomhedens basisprodukt. Herunder følger flere eksempler fra vores sortiment.

KOSTTILSKUD

Ud over vores kendte Aloe vera-drik sælger vi moderne kosttilskud til forskellige behov med vitaminer og mineraler, der bidrager til at styrke immunforsvaret.

TRÆNING

Du har måske hørt om energiboosteren ARG1+ og kickstart-programmet C9? Forevers træningspakker og shakes hjælper mange til at ændre livsstil.

HUDPLEJE

Aloe Propolis Creme, Aloe vera Gelly, Aloe Cooling Lotion, Aloe Lips ... har du hørt navnene før? Forevers hudpleje-produkter er populære og kendt for deres høje kvalitet.

Sådan fungerer Forever's forretningsmodel

Konceptet er simpelt: Ved at sælge produkterne og dele forretningsmuligheden med andre opbygger du din virksomhed og danner grundlaget for din fremtidige indtægt.

Forever giver dig populære produkter af højeste kvalitet inden for markedssegmenter med stort vækstpotentiale. Du får også den viden og den støtte, du har brug for for at starte og drive din egen virksomhed. Fra Forever får du provision, support og hjælp til at kravle op ad karrierestigen. Forever har en forretningsmodel, der gør, at din selvstændige virksomhed har potentiale til at blive en meget succesfuld forretning.

KARRIERESTIGEN

En FBO, som udvikler sin virksomhed, opbygger sit team og øger sit salg, kravler samtidigt op ad karrierestigen og øger dermed sin indkomst og får flere fordele. Niveauerne i karrierestigen er baseret på CC. Case Credit, er en international enhed, som anvendes til at fastsætte rabatter og provision uden at være afhængig af valutakurser. Til forskel fra mange andre alternativer inden for Network Marketing behøver du ikke være bange for at miste de fordele, du har opnået ved at nå op på et vist niveau. Forever's karrierestige er opbygget på en sådan måde, at du kun kan kravle opad.

ET NYT KAPITEL

Når du starter din egen virksomhed, giver du dig selv gode forudsætninger for at realisere dine drømme og forme dit

arbejde og din hverdag ud fra dine egne mål. Network Marketing er en forretningsmodel, hvor din baggrund, for eksempel uddannelse eller tidligere erfaring, ikke er afgørende for, hvilken succes du får. I stedet er din drivkraft, dine personlige ambitioner og din egen arbejdsindsats de afgørende succesfaktorer.

MARKEDSPLANEN

	ASSISTANT SUPERVISOR	SUPERVISOR	ASSISTANT MANAGER	MANAGER
			60 CC	120 CC eller 150 CC
		10 CC		
PREFERRED CUSTOMER	2 CC			
5%	30%	30%	30%	30%
* Non Manager-krav	5% (hvis 4CC-aktiv)	8%	13%	18%
	25%	25%	25%	25%
	5% (hvis 4CC-aktiv)	8%	13%	18%
		3%	5-8%	5-13%
	Lederskabsprovision ¹			

Indkøbsrabat (på vejledende udsalgspris)

Inspirasjon

Louise Plauborg Philipp – Senior Manager, Danmark



”Når jeg er begejstret, kan jeg næsten ikke tie stille.”

Sammenholdet, den personlige udvikling, friheden, mulighederne – der er så mange ting, jeg værdsætter ved det her arbejde. Jeg elsker, at det er mennesker, der arbejder med mennesker. Og at det er min egen indsats, der tæller i sidste ende.

Hjemme på gården er der altid masser af aktiviteter. Vi har mange dyr, og Jan og jeg har tre børn sammen. Derudover har han en datter fra tidligere. Jan er landmand og har dermed lange arbejdsdage. Jeg selv er sygeplejerske og har altid arbejdet på deltid for at få familiepusslespillet til at gå op.

Jeg har altid været glad for mit arbejde på akutafdelingen, men i årenes løb har der været omstruktureringer og nedskæringer, og til sidst greb jeg mig selv i næsten dagligt at undskyldte over for patienter og pårørende for, hvordan sundhedssystemet fungerer.

USIKKER START

Det var faktisk lidt af en tilfældighed, at Forever kom ind i mit liv. Jeg var værtinde ved en produktpræsentation og blev overrasket over, hvor skønne produkterne var. Jeg fik mit id-nummer og vidste egentlig ikke rigtig, hvad jeg skulle med det.

Men jeg kunne ikke lade være med at fortælle om produkterne, som jeg var kommet til at holde rigtig meget af, og om den fantastiske mulighed for at være en del af Forever. At få lov til at opleve energien, glæden og mulighederne for personlig udvikling. Og alle de spændende mennesker, jeg mødte undervejs. Når jeg er begejstret for noget, kan jeg næsten ikke tie stille ...

ET ENORMT POTENTIALE

At arbejde med Forever medfører så mange positive ting. Jeg har muligheden for at opbygge en stærk forretning. Det giver ikke bare økonomisk frihed, men også personlig frihed. Jeg har altid arbejdet i weekender og på helligdage, men det behøver jeg ikke mere. Nu behøver jeg ikke længere at gå glip af alt det, der sker, når børnene har fri.

Og det bedste af det hele er det enorme potentiale. Med min baggrund og uddannelse kan jeg se, at vi kan hjælpe mange mennesker og gøre en stor forskel.

UPLINES STØTTER

De vigtigste egenskaber for at få succes er at holde fokus og have en høj arbejdsmoral. Og så må man ikke glemme at have det sjovt. Glæde er vigtigt. Jeg bruger ofte humor som ice-breaker, når jeg møder en ny kunde eller et potentielt teammedlem. Man skal turde begå en fejl hist og pist og alligevel bevare entusiasmen. Nej-sigerne siger faktisk ikke nej til dig, men til muligheden.

Det kan dog nogle gange være lettere sagt end gjort at holde modet oppe. For eksempel når medlemmer i teamet af forskellige årsager melder sig ud. Så spørger jeg altid mig selv: "Har jeg gjort et godt nok stykke arbejde?" Så er det vigtigt at få støtte fra andre, der har været i gamet længere end mig og høre, hvordan de tackler udfordringerne. Der er altid kvalificeret hjælp at få, når bare man spørger.

Her begynder det

For alle, der starter egen Forever-virksomhed, er første skridt at prøve produkterne. Som FBO køber du produkter fra Forever til nedsat pris.

Når du har prøvet produkterne selv, kan du gå i gang med at sælge dem. Det er simpelt: Din salgspris minus din indkøbspris bliver din fortjeneste. Jo højere niveau du når op på karrierestigen, desto højere bliver din rabatsats. En Preferred Customer regnes ikke som FBO og må ikke sælge produkter eller arbejde med Forever. Som Preferred Customer må du kun købe produkter til eget brug. De fleste når dog op på det første niveau i Markedsplanen, Assistant Supervisor, og bliver FBOs direkte ved deres første ordre ved at købe produkter til en værdi af mindst 2 CC. Som Assistant Supervisor får du 30 % rabat på produkterne. Hvis du er 4CC-aktiv, det vil sige køber for 4 CC i løbet af en måned, får du desuden 5 % i bonus på dine personlige køb.

KONTINUITET

Næste niveau på karrierestigen, Supervisor, opnår du ved i løbet af en kalendermåned at bestille produkter til en værdi af 10 CC. Du kan opnå det via dine egne ordrer, men det er mest almindeligt at nå dette niveau via eget salg kombineret med bestillinger fra dit team. Som Supervisor får du 38 % indkøbsrabat.

OPBYG ET TEAM

Mange, der arbejder med Forever, vil før eller siden introducere andre til Forever. Det betyder, at du hjælper virksomheden med at ekspandere, og det får du provision for. Provision og rabat bidrager tilsammen til det, vi kalder indtægt. Som Supervisor modsvarer din provision 3-8 % af teammedlemmernes omsætning. Snart vil du opleve, at din månedlige provision vokser.

NÆSTE SKRIDT

Som Supervisor er du desuden allerede på vej mod det næste niveau på karrierestigen: Assistant Manager. Det niveau når du op på, når du og dit team tilsammen bestiller for 60 CC i løbet af to på hinanden følgende kalendermåneder.

TID OG ENGAGEMENT

Som Assistant Manager er du godt på vej til at blive en effektiv og god leder. Din indkøbsrabat stiger til 43 %, og din provision fra virksomheden stiger til 5-13 %, fordi du udvikler og uddanner dine teammedlemmer. Din arbejdsindsats afgør din

godtgørelse. Hvor meget du tjener, afhænger også af, om du udelukkende arbejder med produktsalg eller også med rekruttering af nye FBOs.

BELØNNING MED DET SAMME

Til forskel fra traditionelle virksomheder behøver du ikke investere store summer for at opnå en fortjeneste. Startomkostningerne er meget lave, du behøver ikke have en stor lagerbeholdning, og du tjener penge allerede ved dit første salg. Mange arbejder på deltid i nogle år og begynder at overveje, om de skal leve udelukkende af deres Forever-virksomhed, når de når op på niveauet Manager. Manager bliver du, når du og dit team tilsammen bestiller for 120 CC i løbet af to på hinanden følgende kalendermåneder, alternativt for 150 CC i løbet af tre eller fire på hinanden følgende kalendermåneder. Da øges din indkøbsrabat til 48 %, og din provision fra virksomheden bliver højere, jo flere af dine teammedlemmer du hjælper med at få succes: 5-18%.

DIN VIGTIGSTE OPGAVE

Manager er et meget vigtigt og givende niveau på karrierestigen. Som Manager fortsætter du med at opbygge din egen virksomhed, men du kan også hjælpe andre med at blive Managers, der så bliver dine downline-Managers. For dette belønnes du som Manager yderligere af virksomheden med en lederskabsprovision på 2-6 % af dine downline-Managers' omsætning.

LEDERSKABSPROVISION

Lederskabsprovisionen fungerer, som når kunstnere bliver betalt for musik, de har komponeret; det er en godtgørelse for arbejde, der tidligere er blevet udført. Når du udvikler nye Managers, som du personligt har introduceret til Forever, bliver du selv:

Senior Manager (2 Managers)

Soaring Manager (5 Managers)

Sapphire Manager (9 Managers; 3-7 % lederskabsprovision)

Diamond Sapphire Manager (17 Managers; 4-8 % lederskabsprovision)

Diamond Manager (25 Managers; 5-9 % lederskabsprovision)

Som det fremgår, stiger din lederskabsprovision for hvert niveau.

Inspiration

Malin Birkler – Soaring Manager, Sverige



”Min beslutning om at arbejde med Forever er livslang.”

Jeg er en livsglad mor til to, med mand og hund. En uforbederlig optimist, der er glad for, at jeg endelig fandt min plads uden for boksen. Da det så mørkest ud, kom redningen i form af et fantastisk tilbud.

Mens børnene var små, arbejdede jeg som selvstændig med indretning og homestyling. Jeg syntes, jeg havde verdens sjoveste job. Lige indtil jeg opdagede, at jeg ikke længere prioriterede dét, der var vigtigst for mig i livet – mere kvalitets-tid sammen med børnene og mindre tid på arbejdet.

PÅ FULD TID FRA STARTEN

Det ville jeg ændre på, så en dag solgte jeg hele mit lager af indretningsartikler. På det tidspunkt føltes det som en stor fiasko, men det var simpelthen utænkeligt at fortsætte med at gå på kompromis med mine egne værdier. Under ophørsudsalget mødte jeg skønne Sara Wremert, der tilbød mig et frit og selvstændigt job. Alt strålede omkring hende, og jeg blev totalt nysgerrig efter at finde ud af, om hendes jobtilbud var noget for mig.

Lige siden dengang har vi været gode kolleger og nære venner, og jeg gik ind i Forever på fuld tid fra den første dag.

FOKUS PÅ DET SJOVE

Min største drivkraft og motivation til at begynde at arbejde med Forever var, at jeg fortsat kunne være min egen chef, men slap for alle ekstraomkostningerne og de skjulte arbejdsopgaver, så som markedsføring, økonomi og hjemmeside, hvilket jeg var tvunget til selv at tage mig af i min tidligere virksomhed. Her fik jeg et helt færdigt koncept og kunne

fokusere på de sjove ting – vaskeægte luksus. Desuden kostede det ikke ekstra at få al den service.

VI LØFTER HINANDEN

Det vigtigste i begyndelsen var, at jeg selv kunne styre min arbejdstid og tilpasse den efter børnenes tidsplaner i stedet for omvendt. Det er også dejligt at møde så mange ligesindede mennesker i jobbet, og at vi ser hinanden som kolleger, ikke konkurrenter. At samarbejde og løfte hinandens virksomheder var noget helt nyt for mig, da jeg startede.

Jeg kan vokse gennem interne og eksterne eksperter i sundhed, kost, hudpleje og træning. Det beriger min egen sundhed og fremmer mit mindset, både privat og på jobbet.

AT SKYNDE SIG LANGSOMT

Min vigtigste strategi for at få succes er at være udholdende og løsningsorienteret. Og så er det vigtigt at turde bede om gode råd og hjælp hos sine vejledere, når man er kørt fast.

Somme tider kan jeg blive lidt utålmodig, når tingene ikke går helt så stærkt, som jeg ønsker. Men så minder jeg mig selv om, at min beslutning om at arbejde med Forever er livslang, så der er ingen stress. For mig er det vigtigt at arbejde langsigtet og have det sjovt undervejs.

Mit næste store mål er at kunne vejlede andre kolleger til Chairman's Bonus. Jeg er meget stolt over selv at have opnået det, men at vejlede andre til så stort et mål må bare være toppen!

Incentives og motivationsprogram



Nogle gange er der brug for en ekstra energiindsprøjtning på arbejdspladsen. Ud over karrierestigens imponerende indtægtssystem tilbyder Forever en række spændende incitamenter og udfordringer.

Ud over at gøre karriere uden lønloft kan du arbejde på at opnå ekstra bonus. Vi hjælper dig på vej ved at opsætte delmål og tilbyde udfordringer, der driver din virksomhed fremad. Det kan være svært nogle gange – men belønningen er stor! Hvis du for eksempel kvalificerer dig i indtægtssystemet til Forever2Drive, får du mulighed for at tjene helt op til 800 EUR ekstra hver måned. Brug dem til at købe en ny bil, tage på en længere rejse eller simpelthen som et tilskud til din økonomi – for det har du fortjent!

SPÆNDENDE REJSER

Forever giver dig også mulighed for at kvalificere dig til to udlandsrejser pr. år fyldt med både forretning og fornøjelse. Rejserne byder på forelæsninger, der giver dig viden og kompetencer, samt mulighed for socialt samvær og personlig udvikling. Hvis du kvalificerer dig, betaler Forever for rejsen

og indkvarteringen, og du får desuden lommepenge, der forsøder din rejse yderligere. Ved at lade dig se verden og hvordan du kan opbygge en global virksomhed samt ved at uddanne dig sammen med andre topledere, viser Forever, at virksomheden ønsker at satse på dig.

CHAIRMAN'S BONUS

Som Manager har du mulighed for at tage del i virksomhedens globale overskud i form af Chairman's Bonus – gennem dette program uddeles flere millioner dollars hvert år. Din Chairman's Bonus-check er baseret på den omsætning, du har skabt i løbet af kvalificeringsåret, og hvor mange personer du har coachet i dit team. Alle, der arbejder med Forever, har altså lige stor mulighed for at få del i virksomhedens overskud – ikke kun ledelsen og aktionærerne. Men det kræver hårdt arbejde.

Inspiration

Majbritt Thorning – Senior Manager, Danmark



”Stolthed og viden er dét, der bringer dig længst i denne virksomhed.”

Min familie og jeg har endelig fået opfyldt vores drømme. Vi har købt en stor gård, hvor vi kan have vores heste. Vi har skiftet livet som sofakartofler ud med et aktivt udeliv, og vi har fået en masse kvalitetstid sammen. Og jeg bestemmer selv over min hverdag.

Balance i livet er vigtigt, både i arbejdslivet og privat. I min forretning skal der være lige dele salg og rekruttering. Stolthed og viden er dét, der bringer dig længst i denne virksomhed. Kunderne ønsker ikke at blive påduttet produkterne. De køber, hvor de føler sig hørt og trygge. Du skal være troværdig og se kundens behov. Jeg tager mig altid tid til at lytte til den enkelte, uanset om det er én fra teamet eller en kunde.

TIMING ER ALT

Hvad angår rekruttering er det vigtigt for mig, at alle nye får en god oplæring og bliver hjulpet, så de ser Forevers muligheder og potentiale. Her er det vigtigt at huske, at 80 % af kunderne udelukkende ønsker at være kunder. 15 % er nysgerrige omkring forretningsmuligheden, men har ikke tid eller mulighed for at starte nu. Dem kan man vende tilbage til senere. Cirka 5 % er klar til at gå i gang nu, og det er dem, man skal dele sin entusiasme og viden med.

MÅLET GÆLDER IKKE KUN MIG

Personligt ønsker jeg mit liv fordelt med 40 % Forever og 60 % familietid. Derfor har jeg ikke aktivt søgt nye medlemmer til teamet de seneste tre år. Jeg vil have tid til familien, til at realisere mig selv og til at hygge med venner. Og så

nyder jeg at kunne gå ud i stalden og passe hestene. Alt dette har hele tiden været mit mål med Forever-arbejdet. Men nu gælder målet ikke kun mig selv længere – det handler lige så meget om mit team. Jeg vil kunne være der helt og fuldt for dem, der ønsker at investere i at få succes. De ved, at jeg er med dem hele vejen og støtter dem, men at det er deres drømme og deres eget ansvar at kæmpe.

SATSER PÅ EAGLE

Fem år i træk har jeg gjort, hvad der var nødvendigt for at kvalificere mig til Eagle Manager Retreat. Det giver mig så meget. Dels får familien og jeg en dejlig rejse sammen, dels ved jeg, at jeg opretholder min omsætning, hjælper nye til at komme i gang og coacher mit team til en stabil forretning året rundt.

FREMTIDIGT FOKUS

Mit hjerte banker fortsat for Sydafrika, hvor jeg har tilbragt ti år af mit liv. Jeg vil så gerne kunne fortsætte mit hjælpearbejde i de fattigste områder dér. Lige nu arbejder vi på det fra Danmark, men når børnene bliver større, og vi får mere tid, vil jeg øge indsatsen. Det glæder jeg mig virkelig til, men jeg har også lært at prioritere, så stress ikke overtager mit liv. Hver ting til sin tid. Og Forever giver mig tiden.

Det handler om ansvar

I over 40 år har Aloe vera dannet grundlag for Forever Living Products' virksomhed og været central i vores produktudvikling.

Aloe veraens fantastiske egenskaber har fascineret og overbevist millioner af mennesker over hele verden i mange tusinde år. Forever's Aloe vera-produkter sælges gennem forhandlere på 160 markeder.

FRA PLANTE TIL PRODUKT

Forever Living Products er verdens største avler, producent og distributør af Aloe vera. Fordi vi selv nøje kontrollerer hele produktionsprocessen, fra plante til færdigt produkt, kan vi garantere den højeste kvalitet, hvad enten det gælder vores Aloe vera-drik, vores kosttilskud eller vores hudplejeprodukter.

PRISBELØNNET KVALITET

At kvaliteten er ekstremt vigtig, viser også en række certificeringer og kvalitetsmærker, som vi har fået rundt om i verden. Forever var for eksempel den første virksomhed, der modtog International Seal of Approval, som udstedes af Aloe Science Council. Mange produkter er godkendt ifølge Kosher Rating og Islamic Seal, og de fleste af vores kosttilskud er Halalcertificerede.



SAMARBEJDE OG OMTANKE

Det sociale engagement er vigtigt for Forever, og virksomheden sørger for, at alle medarbejdere har et godt og sikkert arbejdsmiljø. Forever samarbejder også aktivt med flere hjælpeorganisationer og deltager i humanitære projekter, fordi vi ved, at verden er større end Forever, og vi vil gøre alt, hvad vi kan for at hjælpe mennesker rundt om i verden til at få et bedre liv.

TILFREDSHEDSGARANTI

Vores unikke tilfredshedsgaranti indebærer, at hvis kunden ikke er tilfreds med sit køb, kan varen returneres inden for 90 dage – ubrugt eller helt eller delvist brugt – sammen med kvitteringen, og kunden får pengene tilbage. Som FBO får du i så fald et erstatningsprodukt af virksomheden, der dækker omkostningerne. Dine kunder kan trygt prøve produkter, som de måske ikke ville have prøvet ellers, hvilket ofte giver tilfredse og tilbagevendende kunder.

Inspiration

Teija Seppänen – Senior Manager, Finland



”Dét, der fangede min interesse, var friheden til at vælge.”

Hele familien var i 2013 sammen til Global Rally på Hawaii. Dét er mit absolut bedste Forever-minde. Hvis ikke vi havde fået muligheden for at kvalificere os via Global Rally-udfordringen, havde vi aldrig kunnet rejse dertil – dét er helt sikkert.

Min moster prøvede at få mig til at arbejde med Forever i cirka fire år. Men jeg var ikke åben for det, fordi jeg havde gang i så meget andet. Vi havde en nyfødt baby, vi var ved at bygge hus, vores ældre søn havde en masse aktiviteter, jeg var studerende og arbejdede samtidig som Key Account Manager. Og jeg elskede det. Jeg var slet ikke interesseret i at starte mere op, for jeg havde simpelthen ikke tid. Jeg havde travlt, men var velorganiseret.

NYSGERRIGHEDEN BLEV VAKT

Men så skete der noget i starten af sommeren 2004. Min mor gav mig en dvd med seksten FBO-historier, og jeg havde tid til at se den og lytte til dem. Dét, der især fangede min interesse, var friheden til at vælge. Dét havde disse mennesker. De behøvede ikke at tigge og bede andre om at få vinterferie sammen med børnene. De var frie. Det var jeg ikke. Det var noget, jeg længtes efter. Jeg blev nysgerrig omkring Forever og forretningsmodellen, og jeg påbegyndte min Forever-rejse.

5-SYSTEMET

Hvad jeg bedst kan lide ved jobbet? Menneskerne. Det er både udfordrende og givende at arbejde med forskellige typer mennesker. Jeg kan godt lide, at potentialet er så

enormt stort for alle, der er villige til at arbejde. Lige fra starten har jeg haft mit eget ”5-system”:

- Jeg arbejder med 5 nye FBOs
- Jeg satser på 5 Managers, der virkelig vil videre
- Jeg hjælper de nye med også at finde 5 kunder og 5 FBOs
- Jeg markedsfører 5 produkter til sæsonen for mine kunder

Og når mit team har set, hvordan jeg gør, forventer jeg mig det samme af dem. Jeg gør ikke andre folks arbejde for dem.

TÆNK FORRETNING

Den største udfordring er menneskers beslutsomhed eller mangel på samme. De fleste forventer en øjeblikkelig belønning. De tænker som medarbejdere, fordi det er den baggrund, de fleste af os har. Men når man bliver FBO, må man begynde at tænke som iværksætter. Jeg fortæller mit team, at de skal arbejde på deres forretning hver dag, og at dem, der gør det, vil se resultater. Dét motiverer dem. Jeg kan ikke forandre mennesker, så jeg lader dem selv vælge.

DEN ORIGINALE ER DEN BEDSTE

Min personlige Forever-favorit er Forever Aloe Vera Gel. Jeg prøvede den første gang i 2004. Først syntes jeg, den smagte lidt for sundt, men efter et par måneder var jeg blevet ”Aloe-tørstig”. Den er så frisk, og min krop fortæller, når den har brug for lidt ekstra Aloe vera. Jeg kan godt lide alle smagsvarianterne, men den originale er den bedste.



**IF IT DOESN'T MAKE
YOU SMILE, CHANGE IT!**

*Livet,
som du selv
vil have det!*

Hvis du vil tage styringen over din tid, din økonomi og din fremtid, er her den rette mulighed for dig. Grib chancen for at forme dit liv, som du vil have det, ved at starte din rejse med Forever i dag.

Som FBO er du din egen chef med alle de fordele og den fleksibilitet, det indebærer, men du er aldrig alene.

Du er tryk. Forever er en stor og stabil virksomhed – den perfekte partner at have i ryggen, når du starter din egen virksomhed. Du indgår i et inspirerende netværk af FBOs, der gerne deler ud af deres erfaring.

Til rådighed har du også dine vejledere, der hjælper dig på din vej mod succes. Visionen er lige så enkel, som den er succesfuld:

Vi giver dig mulighed for et rigere liv.

Du bruger simpelthen Forever's produkter og anbefaler dem videre til andre. Og du fortæller om forretningsmodellen til folk i dine omgivelser, der er nysgerrige på, hvad du laver. Sværere er det ikke.

GØR SOM FØLGER:

- Kontakt den FBO, der gav dig denne brochure, eller find nærmeste forhandler på www.foreverliving.dk.
- Registrer dig, og afgiv din første ordre.
- Udvikl en forretningsplan sammen med din vejleder.
- Brug selv produkterne.
- Fortæl andre om din oplevelse af produkterne og om forretningsmuligheden.
- Opbyg dit eget team, og vis dem vejen til succes.

Ved at hjælpe andre til succes får du selv succes og kan skabe det liv, du drømmer om.

Så hvad venter du på?

Kontakt mig gerne, hvis du vil vide mere:

